

EfCI est spécialisé depuis plus de 50 ans dans la fabrication d'équipements de production pour les industries chimiques et pharmaceutiques. Nous recherchons actuellement un ingénieur commercial pour compléter notre équipe et contribuer à l'essor de la société.

Technico-commercial

POSTE

Sous la responsabilité directe du directeur, vous prendrez en charge le développement commercial de l'entreprise, essentiellement en France. Vos missions seront les suivantes :

- Rencontrer les clients et engager les discussions techniques pour proposer des solutions les plus adaptées aux demandes
- Promotion de l'offre de produits et services EfCI ;
- Réalisation d'opérations marketing
- Réaliser le lobbying vers les clients potentiels
- Visites clients pour présentation de l'entreprise / vente / suivi projet
- Obtenir des consultations
- Rédaction d'offres technico-commerciales
- Closing contractuels
- Information avec les opérations pour suivi des projets gagnés
- Apporter une vision stratégique du positionnement d'EfCI
- Toute action, idée, pouvant améliorer le fonctionnement d'EfCI en vue d'augmenter la compétitivité de l'entreprise
- Formation et encadrement de salariés moins expérimentés
- Développer et entretenir un portefeuille client. Assurer la pérennité de ces relations par des appels téléphoniques, visites régulières
- Déplacements à prévoir sur toute la France (exceptionnellement à l'étranger) : environ une semaine / mois

Il s'agit d'un poste avec des possibilités d'évolution. Celui-ci requiert à la fois qualités techniques et humaines. Le Technico-commercial devra faire preuve d'indépendance mais bénéficiera en retour d'une grande liberté dans l'organisation de son travail.

PROFIL, EXPÉRIENCE

- De formation ingénieur ou technicien supérieur en Mécanique ou Génie Chimique / Génie des Procédés - 5 années d'expérience dans l'industrie souhaitées
- Anglais courant
- Maîtrise du pack office.
- Bonne capacités de communication

TYPE D'EMPLOI : CDI

REMUNERATION : fixe et variable en fonction des résultats, tickets restaurants, intéressement